

Sistem Global yeni video serisi “Global Açılım” ile şirketlerin yurt dışı büyüme yolculuğuna ışık tutuyor

07 Ağustos 2025

Basın Bülteni 07.08.2025

Sistem Global yeni video serisi “Global Açılım” ile şirketlerin yurt dışı büyüme yolculuğuna ışık tutuyor

KOBİ'ler başta olmak üzere, katma değerli üretim hedefleyen her ölçekten şirkete büyüme odaklı iş servisleri ve danışmanlığı sunan Sistem Global, şirketlerin yurt dışı pazarlara açılma süreçlerine ışık tutmak amacıyla “Aylin Alkan ile Global Açılım” adlı yeni bir video serisi başlattı. İngiltere pazarını ele alan serinin ilk bölümünde, Sistem Global Global Desk Koordinatörü Aylin Alkan Türkiye'den İngiltere'ye açılmayı hedefleyen şirketlerin karşılaştığı temel zorlukları, stratejik karar noktalarını ve pazara giriş modellerini değerlendirdi.

Globale açılmak isteyen şirketlere pazara giriş projeleri desteğinden hedef pazar analizine, yurt dışı şirket kurulumundan ihracata başlangıç ve geliştirme danışmanlıklarına kadar kapsamlı çözümler sunan Sistem Global, uluslararası büyüme süreçlerinde firmalara stratejik yol arkadaşlığı yapıyor. Ticaret Bakanlığı İhracat Destekleri ve E-Turquality Programı gibi devlet teşviklerinden etkin şekilde yararlanmayı da kapsayan bu hizmetlerin sahadaki yansımaları, Sistem Global'in hayata geçirdiği “Aylin Alkan ile Global Açılım” adlı yeni video serisi ile izleyiciyle buluşuyor.

Sistem Global Global Desk Koordinatörü Aylin Alkan'ın moderatörlüğünü üstlendiği serinin birinci bölüm konusu, TR.PE Teknoloji Danışmanı Devrim Sönmez. İngiltere pazarına odaklanılan ilk programda, Türkiye'den İngiltere'ye açılmayı hedefleyen şirketlerin karşılaştığı temel zorluklar, stratejik karar noktaları ve pazara giriş modelleri ele alındı. İngiltere gibi gelişmiş ve yüksek maliyetli pazarlarda yerel varlık oluşturmanın önemi, doğru bütçelemenin hayati rolü ve şirket satın alma gibi alternatif giriş stratejilerinin sunduğu avantajlar detaylı şekilde aktarıldı. Kısa vadeli hedeflerle ve sınırlı kaynaklarla hareket eden firmaların yaşadığı motivasyon kaybı ve finansal riskler, dikkat çeken örneklerle değerlendirildi. Youtube ve Spotify platformlarında yayınlanan “Aylin Alkan ile Global Açılım” serisi, globalleşme yolculuğuna çıkmak isteyen tüm şirketler için bir bilgi kaynağı ve rehber niteliği taşıyor.

“Türk şirketleri gayrimenkuldeki cesaretini globalleşmeye taşımalı”

Konuyla ilgili açıklamalarda bulunan Sistem Global Global Desk Koordinatörü ve Uluslararası Büyüme Danışmanı Aylin Alkan, “İngiltere pazarı; yüksek operasyonel maliyetler, yoğun rekabet ve kültürel farklılıklar nedeniyle ancak iyi hazırlıkla girilebilecek, oldukça sofistike bir yapı sunuyor. Bu pazara eksik bütçeyle ya da kısa vadeli planlarla girmek, firmaları hem maddi hem duygusal anlamda yıpratabiliyor. Oysa yerel bir teknoloji şirketi satın alarak pazara girmek, sadece hazır bir

müşteri portföyüne değil, aynı zamanda yerleşik bir iş modeline ve güvenilir referanslara da erişim sağlıyor. Bu yaklaşım, süreci hem hızlandırıyor hem de daha sürdürülebilir kılıyor. Global Açılım programımızın ilk bölümünde, özellikle şirket satın almanın getirdiği zaman ve kaynak tasarrufuna dikkat çektik. Türk şirketlerinin gayrimenkul yatırımlarındaki cesareti, global büyüme stratejilerine de yansıtması gerektiğine inanıyorum” dedi.

Farklı uzman görüşlerini bir araya getirerek kapsamlı bilgiler sunan program, sektörde ilk kez hayata geçirilen bir içerik olmasıyla da dikkat çekiyor. Programın her bölümünde farklı bir uzman ağırlanarak farklı pazarlara dair içgörüler aktarılması hedefleniyor. 8 bölüm olarak planlanan seri, önümüzdeki haftalarda yeni bölümleriyle farklı pazar dinamiklerine ışık tutmaya devam edecek.